LÊ NGUYỄN MINH

**NHÂN VIÊN**

5 YEAR EXPERIENCE

# MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

Tôi làm kinh doanh, hiểu biết về kinh tế về thị trường.

# THÔNG TIN LIÊN HỆ

+84976763957

[minhnguyen51887@gmail.com](mailto:minhnguyen51887@gmail.com)

# THÔNG TIN CÁ NHÂN

**Ngày sinh** 17/03/1991

**Quốc tịch** Việt Nam

# NGOẠI NGỮ

- Tiếng Anh

 K4/158, Khu phố 2, P. Bửu Hòa, TP. Biên Hòa, Đồng Nai.

# Tình trạng hôn nhân

Đã kết hôn

**Giới tính** Nam

# HỌC VẤN

**Đại học công nghiệp Tp. Hồ Chí Minh Quản trị kinh doanh**

# 09/2010 - 09/2013

Khi đi học tôi là một nhóm trưởng, tôi giỏi về việc tìm kiếm thông tin và nắm bắt thông tin, tôi luôn hoàn thành tốt các bài tiểu luận và báo cáo tốt nghiệp.

**\* KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Đồng Nai Ford**

Địa chỉ: B04, Khu Phố 3, KCN Amata, Long Bình, Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai

**Sales Representative – 9/2013 – 10/2014**

1. Tìm kiếm khách hàng, tư vấn giới thiệu sản phẩm, chốt sale, chăm sóc khách hàng.
2. Khai thác các mối quan hệ cá nhân khách hàng giới thiệu khách hàng.
3. Giữ gìn mối quan hệ, thường xuyên liên lạc với khách hàng cũ.
4. Giải quyết các vấn đề sau bán hàng về dịch vụ bảo trì bảo dưỡng xe.

# NGƯỜI THAM KHẢO

**Lê Nguyễn Minh**

**Nhân viên - Chicilon Media** [minhnguyen51887@gmail.com](mailto:minhnguyen51887@gmail.com) 0976763957

* **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Mabuchi Motor**

Số 2, Đường 5A, KCN Biên Hòa II, P.Long Bình, TP.Biên Hòa, T.Đồng Nai

**Nhân viên quản lý kho – 11/2014– 8/2015**

* Quản lý tồn kho, xuất kho nội bộ, kiểm tra kiểm soát hàng tồn kho
* Xử dụng phần mềm riêng của công ty để quản lý kho.
* Nhận đơn hàng nội bộ để xuất kho nội bộ phục vụ cho nhu cầu sản xuất hàng ngày.
* Nhận hàng từ phía nhà cung cấp, nhập kho bảo quản kho theo tiêu chuẩn Nhật.
* Vận chuyển hàng hóa nội bộ đến các bộ phận sản xuất đúng giờ, đúng số lượng.
* **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Công ty TNHH Vịnh Thiên Đường ALMA Resort**

Tầng 29 & 30, Tòa nhà LIM 9-11 Tôn Đức Thắng, Quận 1, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam

**Sales Representative – 11/2015– 10/2016**

* Đón khách tư vấn về sản phẩm dịch vụ khi khách tham quan tại sự kiện.
* Làm việc tư vấn theo quy trình sale, chốt sale tại sự kiện.
* Giúp hỗ trợ khách hàng về các thủ tục hợp đồng pháp lý khi chốt sale.
* Giữ liên lạc vs khách hàng, chăm sóc, tặng quà, để khách hàng giới thiệu khách hàng.
* **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Chicilon Media**

Địa chỉ: Floor 17, Vietcombank Tower - 05 Cong Truong Me Linh, Ben Nghe Ward, District 1, Ho Chi Minh City

**Sales Representative – 11/2016– 7/2017**

* B2B làm việc chính bộ phận marketing truyền thông.
* Tìm hiểu về các kênh quảng cáo các Brand đang chạy các chương trình marketing.
* Giới thiệu về kênh quảng cáo Chicilon Media như kênh Frame trong tòa nhà, Chung cư, Sân Bay, Siêu Thị. Nơi các nhãn hàng có thể tiếp cận quảng cáo trực tiếp đến khách hàng mục tiêu.
* Tìm cách kết nối với bộ phận marketing để hẹn gặp, trao đổi về các kế hoạch marketing nhãn hàng trong tháng, quý năm.
* Xây dựng mối quan hệ chặt chẽ vs nội bộ từ phía công ty khách hàng để nắm được những kế hoạch marketing sắp tới.
* Chăm sóc khách hàng như mời đi ăn tặng quà vào các dịp thích hợp, tìm hiểu sở thích của khách hàng để có cách chăm sóc phù hợp.
* Thiết kế kế hoạch quảng cáo phù hợp với nhãn hàng, giúp các brand có thể làm tăng độ nhận diện về thương hiệu cũng như các chương trình promotion của nhãn hàng.
* Thương lượng các chính sách giá khuyến mãi tùy thời điểm giúp khách hàng tiết kiệm ngân sách.
* **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Điền Quân Media & Entertaiment**

**Sales Representative – 8/2017– 12/2018**

* B2B làm việc chính bộ phận marketing truyền thông.
* Giới thiệu các game show như Thách thức danh hài, Giọng ải giọng ai, Thiên đường ẩm thực, show nào phù hợp với các nhãn hàng như về khán giả xem show, phân tích phân khúc khách hàng phù hợp vs nhãn hàng, làm tăng độ nhận biết nhãn hàng.
* Làm việc với các producer, content, social, để lên kế hoạch quảng cáo trên các kênh mạng xã hội.
* **KINH NGHIỆM LÀM VIỆC**

**Kinh Doanh Online.**

**12/2018 - đến nay.**